



# БУДУЩЕЕ У РЫНКА ПОЛИГРАФИИ ЕСТЬ!

*Наверное, мы все перед новогодними праздниками строили планы и обдумывали новые идеи. На деле 2014 год оказался... уникальным. Такого количества и разнообразия событий в нашей стране не ждал никто. Немалые испытания выпали на долю полиграфического рынка. Это суровая проверка на прочность каждого, кто связан с печатным делом. И нам ничего не остается, как двигаться задуманным курсом. Двигаться только вперед, показывая своим примером, что в нашей европейской стране есть надежные партнеры, которые снабжали и будут снабжать рынок Украины качественной полиграфией.*



Сергей Водопьянов, директор по развитию бизнеса

Мы знаем, что как бы ни было трудно, но есть вещи, которые нельзя допускать. Каждый шаг компании – это ее репутация. Это то, что по крупицам зарабатывается годами, а теряется в одно мгновение.

Мы рискнули и приобрели новое оборудование HEIDELBERG в комплектации, не имеющей аналогов в Украине. SPEEDMASTER 52-5P3-N специально разработан компанией HEIDELBERG для Заказчиков, которым необходима офсетная печать коротких тиражей по доступной цене и за минимальное время. За три месяца

работы на SPEEDMASTER мы убедились в правильности сделанного выбора. Характеристики этого оборудования позволяют предложить нашим Клиентам более лояльные цены при изготовлении мелкотиражных, ранее цифровых, заказов.

При этом мы предлагаем сверхкачество офсетной печати, которое, как известно, дает фору любому существующему цифровому оборудованию. Кроме того, мы провели большой объем ра-

**«АБРИС ПРИНТ» примет участие в выставке REX 2014. И это не будет очередной погоней за новыми Клиентами. В первую очередь нам важно пообщаться тет-а-тет с коллегами по цеху, с новыми и старыми Заказчиками, партнерами и поставщиками материалов. В ходе живого общения мы постараемся понять, чем они живут сейчас. И чего ожидает от нашей работы нынешний рынок полиграфических услуг.**



## АБРИС ПРИНТ в 2014 году



### Пополнили производственную базу

Мы установили на производство офсетную машину **HEIDELBERG SM 52-5P3-H**. В данной «эксклюзивной» комплектации, это единственная печатная машина на территории Украины. Ее основное конкурентное преимущество — работа в сегменте коротких, ранее цифровых, тиражей.



### Переехали на новую CMS-ку

Наш корпоративный веб-сайт **www.abris-print.com** перенесен на новый движок на базе Битрикс-1С. Вместе с этим внесен ряд полезных доработок для повышения юзабилити сайта.



### Расширили портфолио предложений. Теперь мы:

- ✓ Изготавливаем офсетную цветопробу
- ✓ Печатаем на готовых конвертах офсетным способом
- ✓ Изготавливаем короткие тиражи офсетным способом



### Приняли на работу:

- ✓ Технолога по изготовлению полиграфической продукции
- ✓ Специалиста по маркетингу и рекламе



### Перешли на новую ERP систему

С августа мы ведем обработку, просчет и анализ заказов в управленческой программе **PrintEffect**. Это электронная система оперативного управления полиграфическим предприятием, в процессе которого задействованы все сотрудники, отдел продаж, логисты, отдел закупок, складской учет, производство.



### Выпустили 2 номера новостного дайджеста

«Полиграфия с Душой» — это ежемесячное электронное издание. В дайджесте мы публикуем интересные сведения и новости рынка полиграфии и рекламы. А также рассказываем о жизни нашей типографии.

## АБРИС ПРИНТ этой осенью



### Будем участвовать в выставке

Мы примем участие в самом масштабном событии Украины в сфере рекламы и маркетинга — выставке **REX 2014**.



### Закроем вакансии на должность:

- ✓ Руководителя отдела продаж
- ✓ Менеджера по продаже полиграфической продукции



### Организуем обучающие экскурсии

С сентября мы будем принимать студентов высших полиграфических заведений у себя на производстве, и делиться с ними практическим опытом в области изготовления полиграфической продукции.





бот по калибровке нашего допечатного участка, CtP-системы и, собственно, самой печатной машины. С большим удовольствием предлагаем Вам уникальную на сегодняшний день услугу для Украины – ИЗГОТОВЛЕНИЕ ОФСЕТНОЙ ЦВЕТОПРОБЫ.

По просьбе наших постоянных Клиентов мы стали предоставлять услугу офсетной печати по готовым конвертам.

В течение шести месяцев мы работали над автоматизацией операционной деятельности основных подразделений нашей типографии. С августа месяца все бизнес-процессы в «АБРИС ПРИНТ» от просчета заказа и до отгрузки готовой продукции обрабатываются в PrintEffect. Внедрение PrintEffect позволило нам существенно сократить время просчета заказа, обеспечить оперативный контроль на любом этапе производства и оперативно получать аналитическую отчетность.

В эти смутные дни, когда хочется быть ближе друг к другу, мы стали более открыты для общения. Используя разнообразные инструменты Интернет-маркетинга, мы регулярно информируем наших Клиентов и партнеров об акциях, новинках типографии, изменениях в ценовой политике, появлении новых услуг и товаров. Ежемесячно выпускаем и распространяем новостной дайджест компании – «Полиграфия с Душой». Принимаем участие в совместных проектах с нашими партнерами. Выступаем полиграфическими спонсорами на мероприятиях Бизнес-Центра «Национальный», Companion Group и многих других.

С начала учебного года мы планируем организовать экскур-



**В** начале мая в типографии «АБРИС-ПРИНТ» была успешно инсталлирована офсетная печатная машина HEIDELBERG SM 52-5P3-N. Теперь мы работает для Вас по еще более высоким стандартам! «Офсетная печать и раньше была одним из основополагающих направлений деятельности нашей типографии, – комментирует Сергей Водопьянов. – Благодаря новому оборудованию наша производительность в этом сегменте возросла в несколько раз. – Мы оптимистично смотрим вперед и готовы и дальше вкладывать значительные средства в оснащение нашей технической базы».

сии на свое производство для молодых специалистов, обучающихся в издательско-полиграфических учебных заведениях. Основная цель этой образовательной программы – передать свой практический опыт в сфере разработки и изготовления высококачественной, эксклюзивной полиграфической продукции.

«АБРИС ПРИНТ» примет участие в выставке REX 2014. И это не будет очередной погоней за новыми Клиентами. В первую очередь нам важно пообщаться тет-а-тет с коллегами по цеху, с новыми и старыми Заказчиками,

партнерами и поставщиками материалов. В ходе живого общения мы постараемся понять, чем они живут сейчас. И чего ожидает от нашей работы нынешний рынок полиграфических услуг.

Мы, как и Вы, не знаем, чем закончится это год... Но мы обещаем, что приложим все усилия для того чтобы выстоять в любой ситуации и доказать, что будущее у рынка полиграфии есть.

Украине – быть!

*Сергей Водопьянов,  
директор по развитию бизнеса  
компании «АБРИС ПРИНТ».*